



Lieber Interessent, Sie wollen wissen,

- > wie Sie Ihre Geschäftsidee erfolgreich umsetzen können?
- > warum Ihr Projekt nicht vorankommt?
- > mit welchen Kooperationspartnern, Mitarbeitern und Kunden Sie erfolgreich zusammenarbeiten können?
- > wie Sie in Ihrem Unternehmen Chancen erkennen und kreativ nutzen können?
- > in welches Unternehmen Sie investieren sollten?
- > Oder Sie haben einfach das Gefühl das Falsche zu tun, wissen jedoch nicht, was Sie zufriedener und erfolgreich macht?

Um die Potentiale Ihres Unternehmens, Ihrer Investitionen oder Ihrer Geschäftsidee Realität werden zu lassen habe ich in 17 Jahren meine Arbeit professionalisiert und um hochwirksame Methoden ergänzt.

> Neue Methoden für das Realisierung-Coaching

In der Energiemedizin werden Krankheiten diagnostiziert und geheilt, bevor sie ausbrechen, weil man erkannt hat, dass die äußeren Ereignisse sich frühzeitig auf der Gedanken- und Energieebene ankündigen und bereits zu diesen frühen Zeitpunkten gemessen werden können. Ich nutze ein Messinstrument, um dieses Prinzip auf den persönlichen und unternehmerischen Erfolg zu übertragen (Details siehe nächste Seite). Durch die neuen Methoden kann ich frühzeitig, fundiert und mit wenig Aufwand Antworten auf die obigen Fragestellungen geben und diese kombinieren mit meiner Erfahrung als Manager, Strategieberater, Teamentwickler, Führungstrainer und Coach.

> Mein Angebot zum Realisierung-Coaching:

Entscheidungsfindung / 300,- Euro

Sie kennen die Alternativen und mögliche Schritte – gemeinsam prüfen wir, was Ihre Ziele unterstützt.

Problemlösung / 600,- Euro

Wir können bei noch nicht untersuchten Problemen gemeinsam Lösungen erarbeiten.

Kontinuierliche Betreuung / Pauschale pro Monat, Erfolgsbeteiligung

Dies ist die effizienteste Form, da man frühzeitig neue Chancen erkennen und nutzen kann.

Diese Arbeit kann auch am Telefon durchgeführt werden, falls Sie nicht extra für eine Beratung anreisen können. Wenn Sie noch unsicher sind, wie gut und klar diese Methode funktioniert, können wir zuerst an einem Vergangenheitsthema arbeiten. Damit können Sie meine Aussagen mit Ihrer Erfahrung vergleichen.

Ich freue mich auf einen Anruf von Ihnen 0221-3105410.



> Das Erfolgsgeheimnis hinter dem Realisierungs-Coaching:

- 1) Jede Zelle, jeder Mensch, jedes Unternehmen, jedes Projekt und jeder Begriff ist von einem Informations- und Energiefeld umgeben. Die Medizin weiß es, jeder erlebt es fast täglich. Wenn jemand unbemerkt den Raum betritt nehmen wir dies wahr, bevor wir die Person sehen.
- 2) Die Qualität des Energiefeldes überträgt sich auf alles, was mit dieser Person, Gruppe oder Objekt in Resonanz steht. Ein Mercedesstern löst in uns Gefühle und Gedanken aus, die mit Mercedes verbunden sind. Auch Ihr eigenes Logo, Ihr Prospekt und Ihr Firmenauftritt tragen Ihre Handschrift und sind Ausdruck Ihrer Energie.
- 3) Die Ausdehnung des Energiefeldes ist messbar, was von jedem durch eigene Experimente nachvollzogen werden kann. So können Sie sich nach kurzer Einweisung selber davon überzeugen, dass z.B. Fotos bedeutender Menschen oder Logos starker Firmen von einem überdurchschnittlich großen Energiefeld umgeben sind.

> Die Anwendung im Realisierungs-Coaching:

- 1) Wenn Personen zusammenkommen, dann verbinden sich die Energien und hemmen oder fördern einander. Das gilt auch für Kulturen, Staaten, Unternehmen, Projekte und alles was eine energetische Struktur aufweist.
- 2) Über Symbole oder eine eindeutige Beschreibung lassen sich die Energien erfassen, kombinieren und messen. Hierdurch können z.B. Einfluss von Kooperationen, Beteiligungen oder Maßnahmen auf den persönlichen oder unternehmerischen Erfolg ermittelt werden.
- 3) Durch intensive Arbeit mit dieser Methode habe ich die Fähigkeit erworben, nicht nur die Größe der Energiefelder zu messen, sondern auch die Qualität und Informationsstruktur zu erfassen. Hierdurch kann ich Ursachen von Konflikten erkennen und eigene Erfahrungen einsetzen, um Lösungen zu finden. Bei Bedarf kann der gefundene Weg zum Ziel auch durch Realisierungs-Workshops und Teamentwicklungsprozesse begleitet werden.



Dipl. Wi.-Ing. Ralph Treier

- 5 Jahre Managementenerfahrung als Marketingmanager und Abteilungsleiter EDV-Organisation.
- Seit 1991 Strategieberatung, Teamentwicklung, Führungs-, Verkaufs- und Telefontraining für: Allianz, DEVK, Diakonie, Evergreen, Megamos, Postbank, Rewe, ver.di, Telekom und viele kleinen und mittleren Unternehmen wie z.B. myteam, ratiokontakt, KIWA, vita-life, Backes Telekom, iDumo
- Seit 1994 Arbeit mit Organisationsaufstellung und Forschung in Expertengruppen.
- Seit 2008 Vorstand der eFlipchart Live-Internet AG.

